

Campo de trabalho transformacional

Transforme os dez erros mais comuns cometidos por empresas em vendas B2B internacionais em sua vantagem competitiva

Benefícios

1. Compreender os dez erros mais comuns cometidos pelas empresas na comunicação com parceiros mundiais.
2. Pratique soluções com role-playing e transforme esses erros em vantagens competitivas para sua empresa.
3. Codificar as lições aprendidas num Procedimento Operacional Padrão, para garantir impacto a longo prazo. Você pode integrá-lo facilmente ao seu sistema de gestão de qualidade.

• **Bônus:** Faça com que sua equipe aprenda do zero uma nova língua europeia atraente. Escolheremos um idioma que nenhum participante já conhece! Os participantes poderão conversar gratuitamente em um coquetel no dia 3.

Habilidades e diferenças internacionais

- Etiqueta
- Códigos de vestimenta
- Linguagem corporal
- Dicção
- Voz
- Persuasão
- Rede
- Teleconferência
- Falar em público
- Como combater estereótipos negativos

Metodologia

1. Usamos um formato semelhante ao de um Centro de Avaliação. Durante quase todo o seminário, os participantes estarão ativos praticando situações simuladas de vendas B2B internacionais, enquanto recebem feedback dos colegas: falar em público, negociações individuais, discussões em grupo.
2. As técnicas utilizadas para aprender a língua surpresa serão aplicáveis para desenvolver ainda mais as competências do colaborador na comunicação de outras línguas.
3. As situações concretas de formação serão coordenadas e adaptadas às necessidades da sua empresa. Na preparação para o seminário, conduzirei entrevistas com 2 a 5 funcionários-chave.

Detalhes

- 2,5 dias, incluindo almoço e coffee breaks como componentes de formação.
- O evento será organizado na sua empresa ou em local alugado pela sua empresa, ou online
- Você pode convidar até 40 funcionários da sua empresa.

Contato

Gerhard é facilmente acessível por telefone, e-mail ou mídia social.
Escolha o canal que é melhor para você.

E-mail: gerhard.j.ohrband@gmail.com

LinkedIn: <https://www.linkedin.com/in/gerhardohrband/>

Twitter: <https://twitter.com/JOhrband>

Celular: +37368026059 (funciona também para WhatsApp, Viber e Telegram)