

# Насколько вы уязвимы в международном деловом общении?

Этот опросник основан на наблюдениях и отчетах участников курса. Эти материалы отражают распространенные заблуждения о международном деловом общении. В конце вы сможете проверить свои результаты. На отдельной странице вы найдете пояснения к каждому пункту.

*Ниже вы найдете 15 утверждений. Подумайте, согласны вы или нет с каждым из них. Подсчитайте количество «да».*

1. Я очень уверенно общаюсь на своем родном языке, а это значит, что я автоматически буду хорошо общаться с людьми из других культур.
2. Люди разных культур общаются более или менее одинаково.
3. Если люди хотят вести с нами бизнес, именно им следует изучать межкультурное общение.
4. Я никогда не получаю негативных отзывов о своем стиле общения.
5. Я всегда получаю положительные отзывы о своем стиле общения.
6. Есть один идеальный способ общения, и я его усвоил.
7. Есть один идеальный способ общения, и я хочу ему научиться.
8. При использовании иностранного языка самое главное – иметь идеальный акцент.
9. При использовании иностранного языка самое главное – не допускать ошибок.
10. При использовании иностранного языка самое главное — знать много слов.
11. В каждом языке есть один лучший способ что-то выразить.
12. Я стану прекрасным носителем иностранного языка, просто много разговаривая.
13. Говоря на иностранном языке, я хочу произвести впечатление на другого своими отличными языковыми навыками.
14. Лучший способ практиковать иностранный язык в деловых целях — заниматься по учебникам.
15. Если люди меня не понимают, они всегда мне скажут.

## Решение

**10-15 «да»:** У вас серьезные проблемы. Из-за вашей позиции и вашего характера люди боятся столкнуться с вами с неприятными отзывами. Вы не только этно-, но и эгоцентричны. Вы — центр вселенной. Все остальные люди действуют так же, как вы. Или вы думаете, что они должны это сделать. Поэтому нет необходимости в смирении, сочувствии или простом любопытстве.

**4–9 «да»:** Вы находитесь в группе среднего риска. Пожалуйста, рассмотрите возможность использования моего бесплатного материала для решения некоторых ваших проблем.

**0–3 «да»:** Вы, вероятно, уже являетесь мастером общения. Пожалуйста, свяжитесь со мной, чтобы подать заявку на должность местного тренера по коммуникации в вашей стране.

Подробнее о обосновании каждого пункта анкеты можно [прочитать здесь](#).

#### Контакт

С Герхардом легко связаться по телефону, электронной почте или в социальных сетях. Выберите канал, который лучше всего подходит для вас.

Электронная почта: [gerhard.j.ohrband@gmail.com](mailto:gerhard.j.ohrband@gmail.com)

LinkedIn: <https://www.linkedin.com/in/gerhardohrband/>

Twitter: <https://twitter.com/JOhrband>

Мобильный телефон: +37368026059 (также работает для WhatsApp, Viber и Telegram)